

株式会社 神戸エコー

立石 博行 先生へ。

JA [] の [] 様。

教わった「あんしんチェックシート」を使った「Q訪問」を引玉として実行するうちに、似た案件がございまして、商談からご成約まで頂きましたので、文書にはございませぬが、取り急ぎご報告と、御礼のご挨拶をいせし頂きました。

手おすだ先生や 諸先輩方の足元にも及びませんが、先生から教わったことを手おすは見お見おぬで実行しております。

割戻金、指定代理請求人特約の話から、付保割合と4下不守のお話をいせし頂し、真のあんしんチェックを行えたと自負しております。

結果的には、ご夫婦の相続対策 + 介護の不守 → 一時おの介護不済と収益物件の選更リメイク6本(増額要換)をご成約、再来年には新規の自賠責を確約、さらに借換の案件まで頂し、現在進行中でありませぬ。

新契約実績 31,760万円、 純増実績 12,760万円の
大契約を頂戴しました。このようなご契約を
頂いたのは、今回が初めて、先生のご指導
お蔭の結果であります。ありがとうございます。

今回の結果を出せた事で、一層自信を持って、
営業活動を行うことが出来ます。
今月もまた、お会いできるのを楽しみにして
おります。

この先、寒暖の差が激しくなる季節です。
ご自愛くださいませ。

追伸

自分存りにご可成、おんしん千二ツフシート + アニマの
資料を作りました。同封しております。

H28. P. 4

JA [REDACTED] 支店

[REDACTED]